

بسم الله الرحمن الرحيم

مقدمة:

أضع بين أيديكم نبذة مختصرة عن الحياة العملية لي في المملكة العربية السعودية منذ دخولي لها عام 1995م وحتى الان أماً أن أجد لديكم الوظيفة المناسبة والتي أستطيع من خلالها أن أقدم كل ما لدي من خبرة مكتسبة لأعطي الإضافة الملموسة لهذا المكان بإذن الله.

جوال: 0504479780 - amer2st@hotmail.com
0552935111

الاسم: عامر اسعد الفلاح

الجنسية: سوري.

تاريخ الميلاد: ١٩٧٠م.

المؤهل العلمي: - إجازة في القانون - جامعة حلب عام 1994.

- شهادة أسس فن البيع

- مبادئ الإدارة التنفيذية

اللغة العربية الام - الإنكليزي جيد - كمبيوتر

سنوات الخبرة:

- ٢٥ سنة تمثلت في الإدارة - الإدارة التنفيذية - إدارة التسويق والمبيعات - تطوير الاعمال - الدعاية والاعلان - تنظيم المؤتمرات والمعارض.
- خبرة بإعطاء الدورات التدريبية في أسس فن البيع حيث تم تدريب ما يزيد عن 500 مندوب.
- القدرة على العطاء والابداع والابتكار حيث تم اعداد وإصدار العديد من المشاريع وتنفيذها.
- تأسيس فرق المبيعات وادارتها ومعالجة المشاكل ووضع الخطط وتوزيع المهام والاشراف عليها وتنفيذها.

اهم المحطات العملية:

- 1- المعلومات الشاملة (synoptic) مدير التسويق وتطوير الاعمال 2022 /3 - 2023 /3
- 2- مدراء الاعلام (Media Managers) مدير تنفيذي 2013 /1 - 2019 /2
- 3- تلس العربية (Teles Arabia) شريك مؤسس 2006 /12 - 2012 /12
- 4- مجموعة ودست (Wedset Group) مدير عام التسويق والمبيعات 2009/11 - 2012 /11
- 5- العالمية للدعاية والاعلان (alamiya) مسؤول مبيعات كبار العملاء 1995 /6 - 2009 / 4

أخيراً.. أمل أن أكون قد قدمت نفسي كما ينبغي شاكراً لكم حسن قراءتكم.. ننتظر ردكم.

والله الموفق،