

# محمود محمد عبدالشافي

مسؤول مبيعات

المدينه المنوره

medocristianom@gmail.com

0562523839

الجنس: ذكر ..... تاريخ الميلاد: 10/7/1995  
مكان الميلاد: قنا مصر ..... الحالة الاجتماعية: اعزب  
الجنسية: مصري

## الملخص المهني

خبره في المبيعات والتعاقدات لدي العديد من الشركات المختصة ف الدفع الالكتروني مثل فوري وشركات الاتصالات مثل المصريه للاتصالات وفودافون وايضا في شركات المواد الغذائية مثل الوضيحي والرحمه

## الهدف المهني

أسعى للحصول على فرصة عمل في بيئة محفزة أسهم من خلالها بمهاراتي وخبراتي لتحقيق النجاح المشترك والتطور المستمر. أطمح إلى توظيف قدراتي في خدمة أهداف المؤسسة وتعزيز أدائها.

## الخبرة العملية

ديسمبر 2019 – يناير 2021  
مصر

❖ **مسؤول مبيعات داخلي**  
المصريه للاتصالات we

مسؤول مبيعات داخلي لدي فرع الشركه  
• تقديم عروض مبيعات مخصصة للعملاء بناءً على احتياجاتهم ومتطلباتهم.  
• تحقيق أهداف المبيعات الشهرية والربع سنوية للخدمات والمنتجات المختلفة.

قنا مصر

❖ **مندوب مبيعات**  
فوري

تحقيق اهداف شهرية وسنويه من خلال تحصيل الاموال من العملاء

القاهره

❖ **كول سنتر**  
فودافون

كنت اعمل ع حل مشكلات العملاء وتقديم خدمه مناسبه لهم لارضاء رغباتهم وتسهيل الإستخدام من خلال الخدمات المقدمه من الشركه

قنا

❖ **مندوب مبيعات**  
الوضيحي

مندوب مبيعات مواد غذائية مع قاعدة عملاء كبيره مع تقديم حلول للمشكلات التي تواجههم

## التعليم

القاهره

❖ **بكالوريوس تربيته قسم تكنولوجيا المعلومات**  
جامعة الازهر

## اللغات

العربية ..... متقن للغاية الإنجليزية ..... معرفة أساسية

## رخص القيادة

المملكة العربية السعودية

احمل رخصة قياده

## المهارات

المتابعة مع العملاء،

يبادر بالمتابعة الدورية مع العملاء لضمان استمرارية التعاون وزيادة المبيعات المتكررة.

مهارات التفاوض،

يدير عمليات التفاوض بإقناع ويحقق صفقات مربحة للطرفين.

إدارة الوقت،

ينجز المهام البيعية ويزور العملاء حسب جدول زمني منظم لضمان تحقيق المستهدفات.

حل المشكلات،

يتعامل مع شكاوى واستفسارات العملاء بسرعة وفاعلية لضمان رضاهم وولائهم.

الإقناع والتأثير،

يقنع العملاء باتخاذ قرارات الشراء من خلال عرض المزايا والحلول المناسبة.

إدخال وتحليل البيانات،

يدخل البيانات البيعية بدقة ويحللها لاتخاذ قرارات مبنية على الأرقام.

محم