

وليد عبدالله القحطاني

+966 500 743 636

waleedabdullh0@gmail.com

Waleed-Alqhtani

السعودية

الهدف الوظيفي

بصفتي خريج تسويق وتجارة إلكترونية، أمتلك خبرة عملية في تنفيذ الحملات الترويجية وتعزيز تفاعل العملاء. أسعى إلى الإسهام في منظمة ذات رؤية مستقبلية من خلال تطبيق خبرتي في التسويق الرقمي، ومهاراتي التحليلية، ونهجي الإبداعي. هدفي هو دعم نمو العلامة التجارية، وتحسين تجربة العملاء، وتحقيق نتائج تسويقية ملموسة من خلال استراتيجيات مبتكرة قائمة على البيانات.

الخبرات العملية

مطاعم زادي | المملكة العربية السعودية

أخصائي تسويق | نوفمبر 2024 - يناير 2025.

- التخطيط وتنفيذ الحملات الترويجية لزيادة الوعي بالعلامة التجارية وتعزيز تفاعل العملاء.
- إدارة منصات التواصل الاجتماعي وإنشاء محتوى رقمي يتماشى مع هوية المطعم.
- تحليل آراء العملاء وبيانات المبيعات لقياس فعالية الأنشطة التسويقية.

شركة جزيرة سماء للأزياء المحدودة | المملكة العربية السعودية

مندوب مبيعات | يوليو 2019 - ديسمبر 2019.

- مساعدة العملاء في اختيار المنتجات وتقديم التوصيات المناسبة.
- تنفيذ عمليات البيع وتسجيل المعاملات بدقة.
- تنظيم العروض والتأكد من تقديم المنتجات بشكل جذاب.

مؤسسة مبارك علي جبران للمقاولات | المملكة العربية السعودية

مشرف | سبتمبر 2018 - يونيو 2019.

- الإشراف على العمال في الموقع لضمان تنفيذ المهام بكفاءة وفي الوقت المحدد.
- التنسيق اليومي مع المهندسين والمقاولين لمتابعة تقدم العمل والخدمات اللوجستية.
- متابعة معايير السلامة وضمان الالتزام بسياسات الشركة.

التعليم

جامعة الملك خالد | المملكة العربية السعودية

درجة البكالوريوس في التسويق والتجارة الإلكترونية | 2019 - 2024.

المهارات

المهارات الصلبة:

- التسويق الرقمي.
- إدارة التجارة الإلكترونية.
- أبحاث السوق.
- تحليل البيانات.
- إدارة علاقات العملاء.
- إنشاء المحتوى.
- تطوير استراتيجيات البيع.
- إدارة المشاريع.
- تخطيط الأعمال.

المهارات الشخصية:

- التواصل الفعال.
- التفكير الإبداعي.
- حل المشكلات.
- العمل الجماعي.
- إدارة الوقت.
- القدرة على التكيف.
- مهارات قيادية.
- التركيز على العميل.
- التفكير النقدي.

اللغات

- العربية.
- الإنجليزية.