

20-08-1988



+97470612322



سوداني



ذكر



قطر/ الدوحة



Khalidraheem1010@gmail.com

## الهدف الوظيفي

أسعى لعكس ما أمتلك من مؤهلات وخبرات ، أطمح لإكتساب المزيد في كل النواحي العملية داخل المؤسسات او الشركات والاستفادة والتعلم والإفادة ، في حياتي العملية خبرة مقيدة كمندوب مبيعات مع خبرة طويلة غير مقيدة في مجال التجارة الحرة والتعامل المباشر وغير المباشر مع العملاء والقدرة علي إدارة حسابات العملاء، بالاضافة الي خبرات في مجال السفر والسياحة ومكاتب الإستخدام وإدارة المطاعم .

## المؤهلات الأكاديمية

جامعة النيلين	12-2016 ← 07-2012
درجة الشرف في المحاسبة.	
جامعة الخرطوم معهد الدراسات الإنمائية	04-2015 ← 02-2015
كورس تطبيقات الحاسوب.	
مركز فيستا	09-2021 ← 09-2021
محاسبة إلكترونية.	

## الخبرات العملية

شركة عمرو الفنجري للحلول المتكاملة	12-2020 ← 01-2019
مندوب مبيعات:	
▪ تعريف العملاء بالمنتجات أو الخدمات والترويج لها.	
▪ البحث عن عملاء جدد وتوسيع قاعدة العملاء.	
▪ زيارة العملاء الحاليين للحفاظ على العلاقات.	
▪ العمل على تحقيق أهداف وأرقام المبيعات المطلوبة.	
▪ تقديم العروض وشرح الأسعار والتفاوض مع العملاء.	
▪ حل مشكلات العملاء والرد على استفساراتهم.	
▪ جمع معلومات عن السوق واحتياجات العملاء والمنافسين.	
▪ متابعة تحصيل المدفوعات إن وُجدت.	
▪ إعداد تقارير دورية عن النشاطات والنتائج للإدارة.	

- إدارة عمليات البيع والتداول اليومية.
- تسجيل المبيعات والمشتريات والمصروفات.
- إعداد سجلات مالية بسيطة.
- التعامل مع النقد ومتابعة التدفق النقدي.
- إدارة المخزون.
- التواصل مع الموردين والعملاء.
- تطبيق المعرفة المحاسبية لدعم قرارات العمل.

## الدورات التدريبية

- ✓ دورة خدمة العملاء الاساسية
- ✓ دورة سلاسل الموارد والتوريد في عالم التجارة الإلكترونية

## المهارات التقنية

- برامج الحاسوب
- التعامل مع جميع مواقع الانترنت ومنصات التواصل الاجتماعي

## المهارات الشخصية

- ✓ الالتزام والعمل بجدية
- ✓ اجتماعي
- ✓ القدرة على العمل بشكل منفرد او ضمن فريق عمل
- ✓ الاهتمام بالتفاصيل وقدرات تنظيمية عالية.
- ✓ إيجاد الحلول
- ✓ المرونة
- ✓ القدرة علي اتخاذ القرار
- ✓ الأدوار الرقابية

## اللغات

- العربية ★★★★★
- الانجليزية ☆☆☆★★